



**Universidad
Europea**
CENTRO PROFESIONAL

Título oficial

Grado Superior en Gestión de Ventas y Espacios Comerciales online

Especialízate en Marketing
Estratégico Internacional

Índice

Centro de Formación Profesional Europeo de Madrid	3
Grado Superior en Gestión de Ventas y Espacios Comerciales	4
Plan de estudios	5
Metodología online	9
Metodología Online & On Campus	10
Hay muchas formas de llegar a un futuro brillante	11
Proceso de admisión	12
Becas y ayudas al estudio	13

Centro de Formación Profesional Europeo de Madrid

En el Centro de Formación Profesional Europeo de Madrid te formarás a través de un aprendizaje práctico y experiencial, preparándote para las exigencias del mundo profesional.

Descubre tu pasión y construye el futuro que sueñas convirtiéndote en el profesional que buscan las empresas, con la calidad académica de nuestros grados superiores.

Simulaciones y casos reales

A través de simulaciones y casos reales, adquirirás las habilidades y competencias clave para mejorar tu empleabilidad en un entorno global y competitivo.

Profesores expertos en activo

Estos profesionales te guiarán con conocimientos prácticos aplicados al día a día laboral.

Especialización y reconocimiento de habilidades

Podrás especializarte en áreas de alta demanda en el mercado y obtener insignias digitales que reconocerán y validarán tus habilidades, potenciando tu perfil profesional.

Presencial y a distancia

Nos adaptamos a tus necesidades para que puedas formarte de la mejor manera posible. Te ofrecemos la flexibilidad de estudiar de forma presencial en nuestras sedes en Madrid y online.

Instalaciones de vanguardia

Hospital simulado, laboratorios de última tecnología, aulas modernas y bibliotecas equipadas con recursos actualizados.

Te ayudamos a construir un futuro prometedor

+ 10 años de experiencia

Apostando por la Formación Profesional de calidad.

+ 12.000 acuerdos con empresas

Da tus primeros pasos en el mundo laboral de la mano de empresas de renombre.

93,5% Empleabilidad

Formamos profesionales excelentes: el 93,5% del alumnado tiene empleo en menos de 18 meses.

Grado Superior en Gestión de Ventas y Espacios Comerciales

Si estás buscando dar un salto significativo en tu carrera profesional, acceder a las **oportunidades laborales más prometedoras** y especializarte en la gestión comercial y el escaparatismo, el Grado Superior en Gestión de Ventas y Espacios Comerciales es la elección perfecta para ti.

¿Qué vas a aprender?

- Dominarás la **gestión de compraventa y distribución** de productos y servicios.
- Aprenderás a **crear y seguir estrategias de marketing**.
- Te convertirás en un **experto en análisis de mercados y toma de decisiones** basadas en datos.
- Organizarás **espacios comerciales y diseñarás campañas** promocionales para maximizar ventas.
- **Gestionarás la comunicación 360°**, definiendo objetivos, públicos y estrategias comerciales.
- Manejarás **facturación, presupuestos y fiscalidad empresarial** con precisión.



Duración

2 años



Modalidad

Online



Idioma

Español



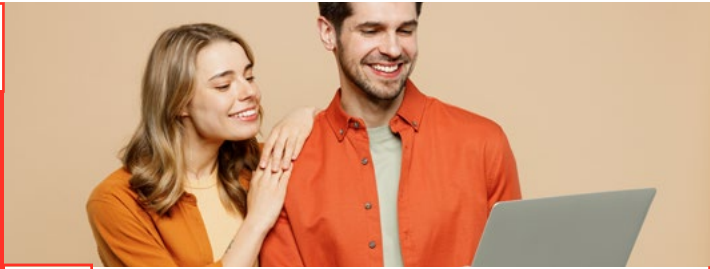
Título

Oficial



Inscríbete

Plan de estudios



PRIMER CURSO

- | | |
|--|---|
| <ul style="list-style-type: none"> ■ Gestión económica y financiera de la empresa. ■ Políticas de marketing. ■ Marketing digital. ■ Investigación comercial. | <ul style="list-style-type: none"> ■ Módulo profesional optativo: Inglés para los negocios ■ Inglés profesional (GS). ■ Itinerario personal para la empleabilidad I. |
|--|---|

SEGUNDO CURSO

- | | |
|--|---|
| <ul style="list-style-type: none"> ■ Logística de almacenamiento. ■ Logística de aprovisionamiento. ■ Escaparatismo y diseño de espacios comerciales. ■ Gestión de productos y promociones en el punto de venta. ■ Organización de equipos de ventas. | <ul style="list-style-type: none"> ■ Técnicas de venta y negociación. ■ Itinerario personal para la empleabilidad II. ■ Digitalización aplicada a los sectores productivos (GS). ■ Sostenibilidad aplicada al sistema productivo. ■ Módulo profesional optativo: Ampliación de investigación comercial |
|--|---|

Proyecto Intermodular.

Fase de Formación en Empresas FFE (500h presenciales) que podrán realizarse en segundo curso en una empresa mediante convenio y podrá ser cercana a tu lugar de residencia.

Total: 2000 horas.

[Ver plan de estudio completo](#)

Especialización en Marketing Estratégico Internacional

Completa tu perfil con la especialización en Marketing Estratégico Internacional, una formación complementaria de 300 horas, que te convertirá en un **experto en marketing global**:

- Diseñarás estrategias innovadoras, comprendiendo el comportamiento del consumidor internacional y analizarás mercados para **potenciar el crecimiento empresarial**.
- Dominarás herramientas digitales, gestión de marcas y campañas de marketing global.
- Utilizarás metodologías Agile, como Scrum, Kanban, Extreme Programming y Lean, para innovar y mejorar estrategias empresariales.
- Ganarás habilidades para tomar decisiones estratégicas basadas en datos, adaptar tácticas de marketing a mercados internacionales y prepararte para liderar en el marketing global.

Al finalizar el curso, obtendrás una Insignia digital en Scrum y Kanban nivel Advanced.



¿Dónde puedo utilizar y compartir mis insignias?



Linkedin



Facebook



Twitter



Página web



Firma de correo



WhatsApp

Lleva tu carrera al siguiente nivel con una formación única

Vive una experiencia inmersiva y 100% práctica.

Disfruta de Master Classes con expertos líderes en el sector:

Contarás con Master Classes de expertos líderes en el sector que expondrán casos prácticos reales para que puedas resolver en clase.

Fórmate en habilidades blandas con LinkedIn Learning

Accede a cursos especializados para desarrollar tus soft skills en áreas clave como marketing, negocios, liderazgo, comunicación y gestión.

 LinkedIn Learning

Te prepararás para los desafíos del mundo real a través de formación práctica y claustro docente en activo:

Aprenderás a realizar un montaje de escaparates y simulación de un lineal de productos, entre otros.

Contarás con Role plays con actores donde aprenderás a realizar una estrategia de técnicas de venta y negociación.

Estas jornadas además de prepararte para la realidad empresarial, también te brindan la oportunidad de hacer networking con compañeros y expertos docentes.

Contarás con formación complementaria para reforzar tus competencias:

■ **Talleres de Microsoft 365:**

Donde aprenderás a usar Excel, Power Point y Word de manera profesional, mejorando tu productividad y ampliando tus oportunidades laborales.

■ **Coaching laboral y Job Hunting:**

Tendrás a tu disposición a un Job Hunter que te guiará en tu camino hacia la empleabilidad además de contar con talleres sobre cómo crear un Currículum diferencial o prepararte para superar entrevistas de trabajo con éxito.

Ve más allá.

**Mantente al día en IA aplicada al sector con dos cursos gratuitos :
online**

■ **Fundamentos de IA:**

Aprende los conceptos clave como machine learning, redes neuronales, ética y regulación, con actividades prácticas.

■ **Experiencias digitales:**

Descubre el impacto del Blockchain, la Web 3.0 y el metaverso en las relaciones empresa-cliente y cómo optimizar procesos.

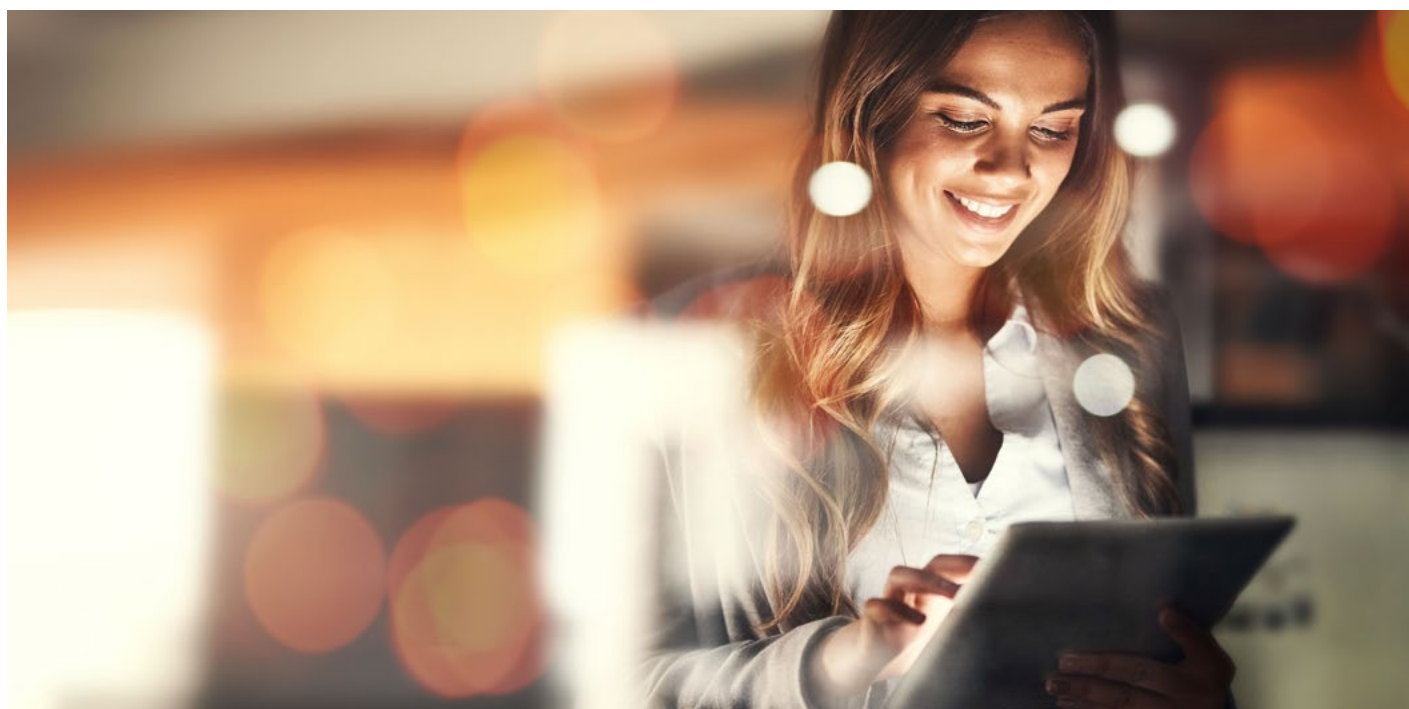
Más de 12.000 empresas colaboradoras:

- Nuestros alumnos realizan prácticas en compañías líderes del sector. Estas son solo algunas de las que ya forman parte de su experienciaprofesional:

KIABI
la mode à petits prix


Gómez Córdoba
ABOGADOS DE FARMACIA

W2M
WORLD2meet
DYNAMIC TRAVEL PARTNER



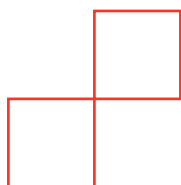
Metodología online



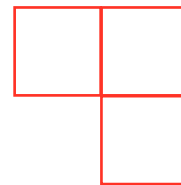
La metodología online se centra en el estudiante y en garantizar un sistema eficaz, flexible y personalizado, acompañándolo en todo momento. La combinación de tecnología, innovación y un entorno motivador ayuda a los estudiantes a alcanzar sus objetivos. El modelo de aprendizaje es **experiencial y dinámico a través de casos prácticos, recursos formativos, asistencia a clases virtuales y trabajo individual y colaborativo.**

Durante tu proceso de aprendizaje, contarás con varios recursos que te facilitarán el proceso:

- **Clases 100% virtuales y en directo**
Que quedan grabadas para que puedas acceder a él en cualquier momento dentro del Campus Virtual donde además encontrarás todos los materiales interactivos, seminarios y clases magistrales necesarios durante tu aprendizaje.
- **Claustro formado por expertos**
Que te guiarán y apoyarán durante todo tu aprendizaje con tutorías personalizadas.
- **Masterclasses con referentes en del sector y casos prácticos**
que te acercarán a la realidad laboral.
- **Weekend Experiences**
Podrás poner en práctica lo aprendido gracias a nuestras clases presenciales voluntarias donde podrás disfrutar de nuestras instalaciones y laboratorios punteros del Campus de Villaviciosa de Odón dos fines de semana por curso académico.



Metodología Online & On Campus



Descubre una metodología innovadora que combina la flexibilidad del aprendizaje online con cuatro talleres presenciales centrados en áreas clave de la IA aplicada a la empresa, el Big Data para la toma de decisiones y la innovación a través del Design Thinking.

Complementa tu Técnico Superior y consigue el Certificado Universitario en IA, Strategy y Analytics for Business.

- Transformando ideas en realidad: Design Thinking e Innovación por BBVA.
- De datos a narrativas: el poder del Big Data en la innovación Empresarial por Borealis.
- Monitoreo y Gestión: optimiza tu innovación con Dashboards inteligentes por Mahou San Miguel.
- De la idea a la inversión: Elevator pitch para

Practica en un entorno formativo innovador, desarrollando tus habilidades **en instalaciones de última generación** como el **Aula del Futuro**, y colaborando en proyectos reales junto a estudiantes de otras titulaciones.



Programa:

100 h y 4 ECTS

Presencial:

3 fines de semana

Sábado y domingo de
9:30h a 14:30h.



Ubicación:

En el campus de
Villaviciosa de
Odón (Madrid) de la
Universidad Europea



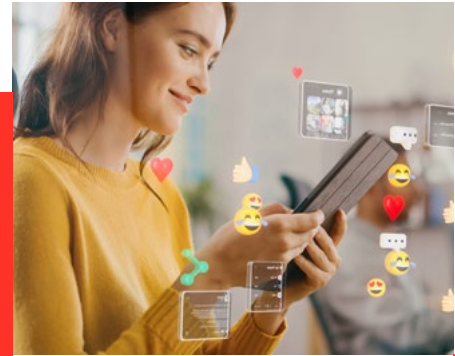
Partners:

BBVA EATABLE
ADVENTURES

BOREALIS

MAHOU
SANMIGUEL

**Hay muchas
formas de llegar a
un futuro brillante**



Salidas laborales:

- Empresas de cualquier sector productivo.
- Empresas de comercio y marketing.
- Tu propia empresa.

Profesiones:

- Jefe/a de ventas y encargado de tienda.
- Representante y agente comercial.
- Vendedor/a técnico.
- Merchandiser y escaparatista comercial.
- Diseñador/a y especialista de espacios comerciales.
- Responsable de promociones en punto de venta.

Plan avanza:

Sigue desarrollando tu carrera profesional en la Universidad Europea Online estudiando un Grado Universitario, con las mejores convalidaciones y un 10% de descuento adicional por ser alumno ilnvierte en tu futuro con las mejores condiciones!

Grados a los que podrás avanzar:

- FP Grado Superior en Administración y Finanzas.
- FP Grado Superior en Marketing y Publicidad.
- Grado en Administración y Dirección de Empresas.

Proceso de admisión

El proceso de admisión para cursar un Grado Superior online en el Centro Profesional Europeo de Madrid puede llevarse a cabo durante todo el año, si bien la inscripción en cualquiera de nuestros programas está supeditada a la existencia de plazas vacantes.

Para completar el proceso deberás seguir estos sencillos pasos:

1

Documentación: necesitarás enviar la documentación específica a tu asesor personal:

- Fotocopia de tu DNI, NIE o Pasaporte.
- Copia de tu expediente académico/título de bachillerato/título de Grado Medio/título Universitario/homologación de bachillerato o cualquier otro documento que cumpla con el Requisito Legal de Acceso (RLA).
- Prueba de nivel de inglés.

2

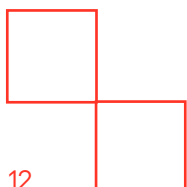
Una vez revisada la documentación, tu asesor personal se pondrá en contacto contigo.

3

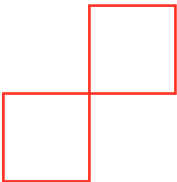
Reserva de plaza: Formalización de la reserva de plaza a través de nuestros diferentes métodos de pago.

- Transferencia bancaria.
- Tarjeta de crédito.
- Domiciliación bancaria.

Si quieres obtener información más detallada y conocer todos los requisitos de acceso, [haz click aquí.](#)



Becas y ayudas al estudio



Sabemos que tu futuro es importante, por eso disponemos de un completo sistema de ayudas económicas para que puedas conseguir tus metas:



Programa de becas oficiales

Del Ministerio de Educación y Cultura como de la Comunidad Autónoma de Madrid.



Descuentos especiales, becas y ayudas al estudio

Contamos con descuentos especiales y diferentes becas y ayudas para los alumnos de nuevo ingreso y alumni.

¡Contacta con tu asesor para obtener más información!



Inscríbete





**Universidad
Europea**
CENTRO PROFESIONAL



(+34) 918 340 192



Formaciónprofesional.online@universidadeuropea.es



universidadeuropea.com



in

f

