



Título oficial

## **Grado Superior en Gestión de Ventas y Espacios Comerciales online**

Especialízate en Marketing  
Estratégico Internacional

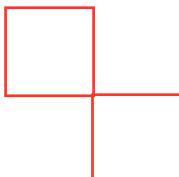
# Índice

Centro de Formación Profesional Europeo de Madrid	3
Grado Superior en Gestión de Ventas y Espacios Comerciales	4
Plan de estudios	5
Metodología online	9
Metodología Online & On Campus	10
Hay muchas formas de llegar a un futuro brillante	11
Proceso de admisión	12
Becas y ayudas al estudio	13

# Centro de Formación Profesional Europeo de Madrid

En el Centro de Formación Profesional Europeo de Madrid te formarás a través de un aprendizaje práctico y experiencial, preparándote para las exigencias del mundo profesional.

Descubre tu pasión y construye el futuro que sueñas convirtiéndote en el profesional que buscan las empresas, con la calidad académica de nuestros grados superiores.



## Simulaciones y casos reales

A través de simulaciones y casos reales, adquirirás las habilidades y competencias clave para mejorar tu empleabilidad en un entorno global y competitivo.

## Profesores expertos en activo

Estos profesionales te guiarán con conocimientos prácticos aplicados al día a día laboral.

## Especialización y reconocimiento de habilidades

Podrás especializarte en áreas de alta demanda en el mercado y obtener insignias digitales que reconocerán y validarán tus habilidades, potenciando tu perfil profesional.

## Presencial y a distancia

Nos adaptamos a tus necesidades para que puedas formarte de la mejor manera posible. Te ofrecemos la flexibilidad de estudiar de forma presencial en nuestras sedes en Madrid y online.

## Instalaciones de vanguardia

Hospital simulado, laboratorios de última tecnología, aulas modernas y bibliotecas equipadas con recursos actualizados.

## Te ayudamos a construir un futuro prometedor

### + 10 años de experiencia

Apostando por la Formación Profesional de calidad.

### + 12.000 acuerdos con empresas

Da tus primeros pasos en el mundo laboral de la mano de empresas de renombre.

### 93,5% Empleabilidad

Formamos profesionales excelentes: el 93,5% del alumnado tiene empleo en menos de 18 meses.

# Grado Superior en Gestión de Ventas y Espacios Comerciales

Si estás buscando dar un salto significativo en tu carrera profesional, acceder a las **oportunidades laborales más prometedoras** y especializarte en la gestión comercial y el escaparatismo, el Grado Superior en Gestión de Ventas y Espacios Comerciales es la elección perfecta para ti.

## ¿Qué vas a aprender?

- Dominarás la **gestión de compraventa y distribución** de productos y servicios.
- Aprenderás a **crear y seguir estrategias de marketing**.
- Te convertirás en un **experto en análisis de mercados y toma de decisiones** basadas en datos.
- Organizarás **espacios comerciales** y diseñarás **campañas promocionales** para maximizar ventas.
- Gestionarás la **comunicación 360°**, definiendo objetivos, públicos y estrategias comerciales.
- Manejarás **facturación, presupuestos y fiscalidad empresarial** con precisión.

[Inscríbete](#)

  
**Duración**  
2 años

  
**Modalidad**  
Online

  
**Idioma**  
Español

  
**Título**  
Oficial



# Plan de estudios



## PRIMER CURSO

- |   |  |
|---|--|
| <ul style="list-style-type: none"><li>■ Gestión económica y financiera de la empresa.</li><li>■ Políticas de marketing.</li><li>■ Marketing digital.</li><li>■ Investigación comercial.</li></ul> | <ul style="list-style-type: none"><li>■ Módulo profesional optativo: Ingés para los negocios</li><li>■ Inglés profesional (GS).</li><li>■ Itinerario personal para la empleabilidad I.</li></ul> |
|---|--|

## SEGUNDO CURSO

- |  |   |
|--|---|
| <ul style="list-style-type: none"><li>■ Logística de almacenamiento.</li><li>■ Logística de aprovisionamiento.</li><li>■ Escaparatismo y diseño de espacios comerciales.</li><li>■ Gestión de productos y promociones en el punto de venta.</li><li>■ Organización de equipos de ventas.</li></ul> | <ul style="list-style-type: none"><li>■ Técnicas de venta y negociación.</li><li>■ Itinerario personal para la empleabilidad II.</li><li>■ Digitalización aplicada a los sectores productivos (GS).</li><li>■ Sostenibilidad aplicada al sistema productivo.</li><li>■ Módulo profesional optativo: Ampliación de investigación comercial</li></ul> |
|--|---|

### Proyecto Intermodular.

Fase de Formación en Empresas FFE (500h presenciales) que podrán realizarse en segundo curso en una empresa mediante convenio y podrá ser cercana a tu lugar de residencia.

Total: 2000 horas.

[Ver plan de estudio completo](#)

# Especialización en Marketing Estratégico Internacional

Completa tu perfil con la especialización en Marketing Estratégico Internacional, una formación complementaria de 300 horas, que te convertirá en un **experto en marketing global**:

- Diseñarás estrategias innovadoras, comprendiendo el comportamiento del consumidor internacional y analizarás mercados para **potenciar el crecimiento empresarial**.
- Dominarás herramientas digitales, gestión de marcas y campañas de marketing global.
- Utilizarás metodologías Agile, como Scrum, Kanban, Extreme Programming y Lean, para innovar y mejorar estrategias empresariales.
- Ganarás habilidades para tomar decisiones estratégicas basadas en datos, adaptar tácticas de marketing a mercados internacionales y prepararte para liderar en el marketing global.

Al finalizar el curso, obtendrás una **Insignia digital en Scrum y Kanban nivel Advanced**.



¿Dónde puedo utilizar y compartir mis insignias?



Linkedin



Facebook



Twitter



Página web



Firma de correo



WhatsApp

# Lleva tu carrera al siguiente nivel con una formación única

Vive una experiencia inmersiva y 100% práctica.

**Disfruta de Master Classes con expertos líderes en el sector:**

Contarás con Master Classes de expertos líderes en el sector que expondrán casos prácticos reales para que puedas resolver en clase.

**Fórmate en habilidades blandas con LinkedIn Learning**

Accede a cursos especializados para desarrollar tus soft skills en áreas clave como marketing, negocios, liderazgo, comunicación y gestión.

 Learning

**Te prepararás para los desafíos del mundo real a través de formación práctica y claustro docente en activo:**

Aprenderás a realizar un montaje de escaparates y simulación de un lineal de productos, entre otros.

Contarás con Role plays con actores donde aprenderás a realizar una estrategia de técnicas de venta y negociación.

Estas jornadas además de prepararte para la realidad empresarial, también te brindan la oportunidad de hacer networking con compañeros y expertos docentes.

**Contarás con formación complementaria para reforzar tus competencias:**

■ **Talleres de Microsoft 365:**

Donde aprenderás a usar Excel, Power Point y Word de manera profesional, mejorando tu productividad y ampliando tus oportunidades laborales.

■ **Coaching laboral y Job Hunting:**

Tendrás a tu disposición a un Job Hunter que te guiará en tu camino hacia la empleabilidad además de contar con talleres sobre cómo crear un Currículum diferencial o prepararte para superar entrevistas de trabajo con éxito.

Mantente al día en IA aplicada al sector con dos cursos gratuitos :

online

■ **Fundamentos de IA:**

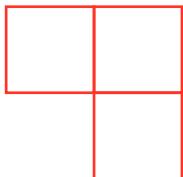
Aprende los conceptos clave como machine learning, redes neuronales, ética y regulación, con actividades prácticas.

■ **Experiencias digitales:**

Descubre el impacto del Blockchain, la Web 3.0 y el metaverso en las relaciones empresa-cliente y cómo optimizar procesos.

Más de 12.000 empresas colaboradoras:

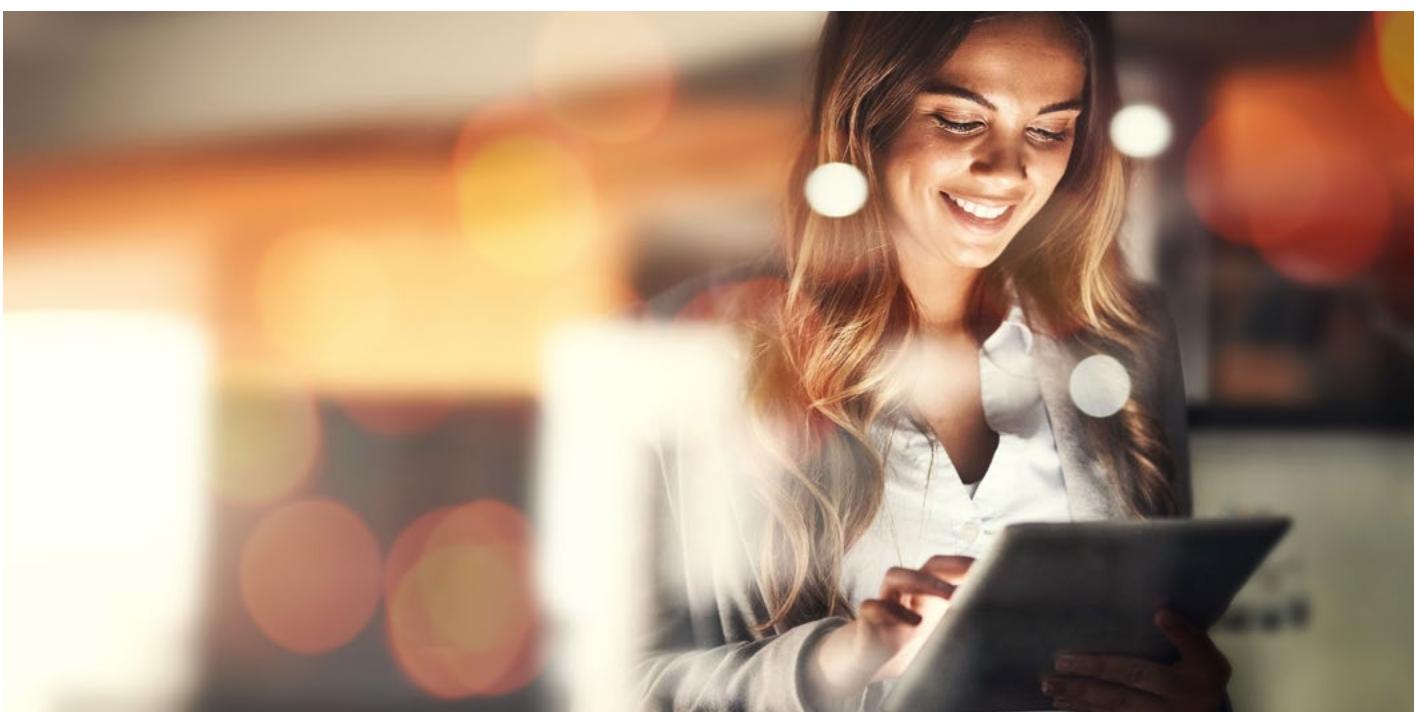
- Nuestros alumnos realizan prácticas en compañías líderes del sector. Estas son solo algunas de las que ya forman parte de su experiencia profesional:



**KIABI**  
la mode à petits prix

cc  
Gómez Córdoba  
ABOGADOS DE FARMACIA

**W2M**  
WORLD2meet  
DYNAMIC TRAVEL PARTNER



# Metodología online



La metodología online se centra en el estudiante y en garantizar un sistema eficaz, flexible y personalizado, acompañándolo en todo momento. La combinación de tecnología, innovación y un entorno motivador ayuda a los estudiantes a alcanzar sus objetivos. El modelo de aprendizaje es **experiencial y dinámico a través de casos prácticos, recursos formativos, asistencia a clases virtuales y trabajo individual y colaborativo**.

Durante tu proceso de aprendizaje, contarás con varios recursos que te facilitarán el proceso:

- **Clases 100% virtuales y en directo**

Que quedan grabadas para que puedas acceder a él en cualquier momento dentro del Campus Virtual donde además encontrarás todos los materiales interactivos, seminarios y clases magistrales necesarios durante tu aprendizaje.

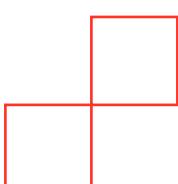
- **Claustro formado por expertos**

Que te guiarán y apoyarán durante todo tu aprendizaje con tutorías personalizadas.

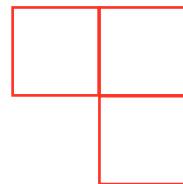
- **Masterclasses con referentes en del sector y casos prácticos** que te acercarán a la realidad laboral.

- **Weekend Experiences**

Podrás poner en práctica lo aprendido gracias a nuestras clases presenciales voluntarias donde podrás disfrutar de nuestras instalaciones y laboratorios punteros del Campus de Villaviciosa de Odón dos fines de semana por curso académico.



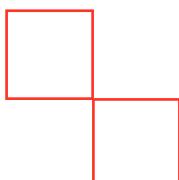
# Metodología Online & On Campus



Descubre una metodología innovadora que combina la flexibilidad del aprendizaje online con cuatro talleres presenciales centrados en áreas clave de la IA aplicada a la empresa, el Big Data para la toma de decisiones y la innovación a través del Design Thinking.

**Complementa tu Técnico Superior y consigue el Certificado Universitario en IA, Strategy y Analytics for Business.**

- **Transformando ideas en realidad: Design Thinking e Innovación por BBVA.**
- **De datos a narrativas: el poder del Big Data en la innovación Empresarial por Borealis.**
- **Monitoreo y Gestión: optimiza tu innovación con Dashboards inteligentes por Mahou San Miguel.**
- **De la idea a la inversión: Elevator pitch para**



Practica en un entorno formativo innovador, desarrollando tus habilidades **en instalaciones de última generación** como el **Aula del Futuro**, y colaborando en proyectos reales junto a estudiantes de otras titulaciones.



## Programa:

100 h y 4 ECTS

## Presencial:

3 fines de semana

Sábado y domingo de  
9:30h a 14:30h.



## Ubicación:

En el campus de  
Villaviciosa de  
Odón (Madrid) de la  
Universidad Europea



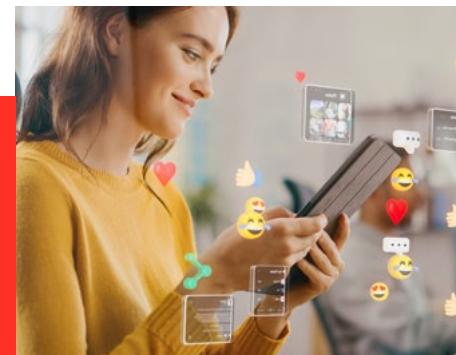
## Partners:

**BBVA** **EATABLE  
ADVENTURES**

**BOREALIS**

**m MAHOU  
SANMIGUEL**

# Hay muchas formas de llegar a un futuro brillante



## Salidas laborales:

- Empresas de cualquier sector productivo.
- Empresas de comercio y marketing.
- Tu propia empresa.

## Profesiones:

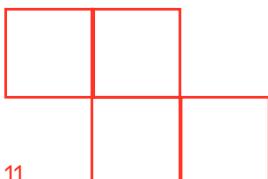
- Jefe/a de ventas y encargado de tienda.
- Representante y agente comercial.
- Vendedor/a técnico.
- Merchandiser y escaparatista comercial.
- Diseñador/a y especialista de espacios comerciales.
- Responsable de promociones en punto de venta.

## Plan avanza:

Sigue desarrollando tu carrera profesional en la Universidad Europea Online estudiando un Grado Universitario, con las mejores convalidaciones y un 10% de descuento adicional por ser alumno ilnvierte en tu futuro con las mejores condiciones!

### Grados a los que podrás avanzar:

- FP Grado Superior en Administración y Finanzas.
- FP Grado Superior en Marketing y Publicidad.
- Grado en Administración y Dirección de Empresas.



# Proceso de admisión

El proceso de admisión para cursar un Grado Superior online en el Centro Profesional Europeo de Madrid puede llevarse a cabo durante todo el año, si bien la inscripción en cualquiera de nuestros programas está supeditada a la existencia de plazas vacantes.

Para completar el proceso deberás seguir estos sencillos pasos:

**1**

**Documentación:** necesitarás enviar la documentación específica a tu asesor personal:

- Fotocopia de tu DNI, NIE o Pasaporte.
- Copia de tu expediente académico/título de bachillerato/título de Grado Medio/título Universitario/homologación de bachillerato o cualquier otro documento que cumpla con el Requisito Legal de Acceso (RLA).
- Prueba de nivel de inglés.

**2**

Una vez revisada la documentación, tu asesor personal se pondrá en contacto contigo.

**3**

**Reserva de plaza:** Formalización de la reserva de plaza a través de nuestros diferentes métodos de pago.

- Transferencia bancaria.
- Tarjeta de crédito.
- Domiciliación bancaria.

Si quieres obtener información más detallada y conocer todos los requisitos de acceso, [haz click aquí](#).



# Becas y ayudas al estudio

Sabemos que tu futuro es importante, por eso disponemos de un completo sistema de ayudas económicas para que puedas conseguir tus metas:



## Programa de becas oficiales

Del Ministerio de Educación y Cultura como de la Comunidad Autónoma de Madrid.

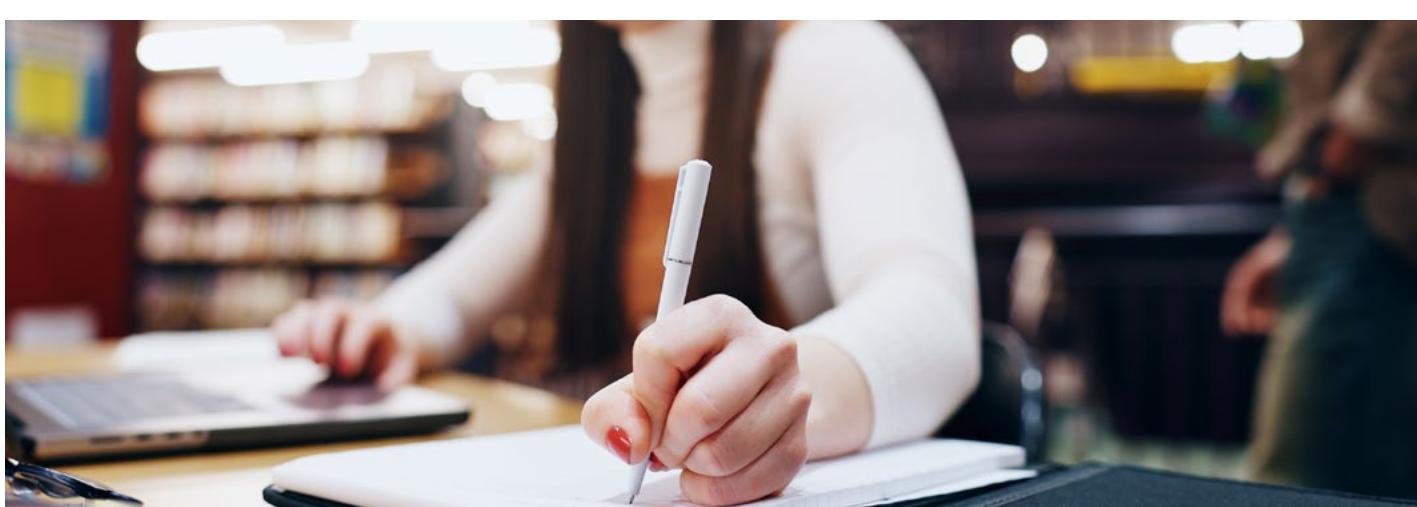


## Descuentos especiales, becas y ayudas al estudio

Contamos con descuentos especiales y diferentes becas y ayudas para los alumnos de nuevo ingreso y alumni.

**iContacta con tu asesor para obtener más información!**

Inscríbete



Ve más allá.



	(+34) 918 340 192
	Formaciónprofesional.online@universidadeuropea.es



[universidadeuropea.com](http://universidadeuropea.com)

